

— Хорошо. — Хэнк, немного подумав, серьёзно посмотрел на Ляо Юаньбая. — Господин Ляо, цель нашего визита проста: мы хотим приобрести ваш патент. — Произнося эти слова, Хэнк пристально смотрел на него. — Я уверен, что у вас, господин Ляо, есть эксклюзивная формула этого препарата. Поэтому, пожалуйста, назовите свои условия. Думаю, если цена будет разумной, мы сможем принять любые ваши условия.

— О? — Ляо Юаньбай приподнял бровь. — Значит, господин Хэнк, вы пришли подготовленным.

— Это естественно. — Хэнк слегка улыбнулся, словно уже празднуя свою победу.

Ляо Юаньбай тоже улыбнулся, уголки его губ слегка приподнялись, а выражение лица стало почти театральным. Он тихо произнёс:

— Простите, господин Хэнк, я не продам патент. — Сказав это, Ляо Юаньбай сделал паузу. Его взгляд упал на Хэнка, и он заметил, как лицо собеседника постепенно мрачнело. Хотя Хэнк не прерывал его, было видно, что его настроение испортилось.

Декан Линь молчал, не поддерживая ни одну из сторон. Честно говоря, он не хотел, чтобы Ляо Юаньбай продавал патент иностранцам.

Новости в Хуаго распространялись с опозданием, особенно в крупных фармацевтических компаниях. Научные журналы, возможно, не были их приоритетом. Если бы фармацевтические компании Хуаго успели отреагировать, декан Линь был бы рад помочь Ляо Юаньбаю наладить связи. По крайней мере, для местных компаний его слова имели вес. Например, как и предполагал Ляо Юаньбай, эксклюзивные права на дистрибуцию — это то, что декан Линь мог для него выбить. С иностранными транснациональными компаниями он, конечно, ничего бы не смог сделать.

Хотя он и был деканом биологического факультета Университета Цзинхуа, его собеседник не был гражданином Хуаго и вряд ли стал бы считаться с его мнением.

В такой ситуации декан Линь предпочёл молчать, наблюдая за разговором Ляо Юаньбая с иностранцем.

Когда Ляо Юаньбай закончил, Хэнк продолжил:

— Господин Ляо, поверьте, мы очень заинтересованы. Ваше изобретение действительно впечатляет. Но если вы не будете использовать его для лечения пациентов, то оно не имеет смысла. Несмотря на то, что это выдающееся открытие, оно не приносит пользы ни одной жизни. Как вы считаете, это правильно? Другими словами, ежегодно миллионы людей по всему миру страдают от рака. Я думаю, что ваша цель при создании этого препарата была именно в том, чтобы помочь этим пациентам.

Произнося это, Хэнк посмотрел на Ляо Юаньбая. К его удивлению, тот смотрел на него с совершенно бесстрастным выражением лица, без малейших эмоций.

Подумав, Хэнк продолжил:

— Господин Ляо, вы должны понимать, что компания «Тана» обладает уверенностью и возможностями обеспечить наилучшее лечение для пациентов, страдающих от рака. Где бы они ни находились, я уверен, что наша компания сможет успешно распространить этот препарат.

— О. — Ляо Юаньбай кивнул, посмотрел на Хэнка и, приподняв бровь, сказал:

— Господин Хэнк, я уже всё чётко объяснил. Если вы хотите сотрудничать, то я могу предоставить вам эксклюзивные права на дистрибуцию. Что касается продажи патента, извините, это невозможно. Кстати, господин Хэнк, я думаю, вы хотели зарегистрировать патент до того, как я успел это сделать. Но вы обнаружили, что без формулы невозможно разработать препарат, верно? — Ляо Юаньбай прекрасно понимал, что позиция собеседника непреклонна, и сотрудничество с ним невозможно.

Лучше сорвать последнюю маску, чтобы, во-первых, разочаровать их, а во-вторых, не дать им ни малейшего шанса.

— Не волнуйтесь, я уже подготовил все документы для подачи заявки на патент в Хуаго. Конечно, патентные законы Хуаго отличаются от международных, но я подготовил ещё один набор документов на английском языке. Всё, что мне нужно сделать, — это нажать клавишу, и патент будет отправлен. — Произнося это, Ляо Юаньбай слегка улыбнулся. — К сожалению, кажется, я нажал не ту клавишу, когда писал патентную заявку. Хм... Думаю, она уже отправлена.

— ... — Хэнк понял, что приобретение патента невозможно. Видя такую решительность Ляо Юаньбая, он осознал, что, кроме эксклюзивных прав на дистрибуцию, сотрудничество с ним невозможно.

Но компания «Тана» хотела купить патент, то есть захватить эту огромную прибыль. Да, как только препарат будет разработан, он станет подобен золоту, приносящему огромные доходы. Ведь в мире так много людей, страдающих от рака. Если компания «Тана» установит цену, доступную для среднего класса, то вскоре её рыночная стоимость удвоится или даже утроится.

Компания «Тана» изначально была небольшой европейской фармацевтической компанией. Если бы она не приобрела множество патентов, то не смогла бы стать транснациональной корпорацией, гигантом в области международной фармацевтики.

— Похоже, нам больше не о чём говорить. — Ляо Юаньбай встал с улыбкой. — Благодарю вас, господин Хэнк, за то, что вы нашли время обсудить это со мной. Ваши ресурсы и возможности

для лечения пациентов с раком действительно впечатляют, но... — Ляо Юаньбай приподнял бровь, глядя на Хэнка, — к сожалению, я считаю, что компания «Тана» не проявляет никакой искренности.

— Нет, я думаю, что у компании «Тана» никогда не было искренности. — Сказав это, Ляо Юаньбай пожал плечами, развернулся и вышел из переговорной.

Декан Линь тоже встал, протянул руку Хэнку и сказал:

— Рад был познакомиться, господин Хэнк. Прошу прощения, этот студент ещё молод, прошу вас отнестись к нему с пониманием. — Сказав это, декан Линь с улыбкой вышел. Как говорится, на улыбающегося человека не нападают, и Хэнк знал это.

Он также понимал, что декан Линь и Ляо Юаньбай играли в «хорошего и плохого полицейского». Но он не мог просто так вымещать злость на других, тем более что это была территория Хуаго. К тому же его собеседник был деканом ведущего университета страны. Даже если бы приехали члены совета директоров, они бы относились к нему с уважением.

Сдерживая раздражение, Хэнк чувствовал себя крайне некомфортно. Но ничего поделать он не мог. Он посмотрел на оставшихся в комнате руководителей и сказал:

— Ну что, давайте обсудим, как нам поступить в этой ситуации.

— Это... — В Хуаго у них действительно не было способов заставить Ляо Юаньбая подчиниться. Кроме того, в Хуаго есть свои фармацевтические компании, и если бы они вмешались, то компании «Тана» пришлось бы несладко. Ведь транснациональные фармацевтические компании Хуаго принадлежат государству.

Хуаго, хоть и не так развито, как Европа, всё же является крупной страной и, естественно, богаче компании «Тана». Кроме того, они предоставили многим компаниям Хуаго права на дистрибуцию. Что касается патентов, они никогда не продают их Хуаго. Даже некоторые новые препараты не поставляются в Хуаго.

Неожиданно Ляо Юаньбай так решительно отказал им. Видимо, эту ситуацию стоит доложить совету директоров. Возможно, им стоит заняться этой проблемой.

Размышляя об этом, Хэнк потёр виски, собрал свои вещи и вышел из переговорной.

— Ляо Юаньбай, молодец. — Декан Линь не стал говорить лишнего, а просто поднял большой палец в знак одобрения. Очевидно, он поддерживал решение Ляо Юаньбая.

Как бы то ни было, нельзя продавать патенты иностранцам. Кто знает, какие эксперименты они могут проводить при импорте лекарств в Хуаго. Подумав, он пришёл к выводу, что лучше

вообще не продавать патенты, а тем более не предоставлять эксклюзивные права иностранным компаниям.

<http://bllate.org/book/15259/1345957>