

Лу Юй и Сяоси, словно неустомимые воины, днями и ночами метались по городским улицам и переулкам в поисках решений двух главных проблем: экологических требований и поставок сырья. Они спешили, не упуская ни единой возможности и не оставляя попыток добиться успеха. Однако пока они активно искали пути прорыва вовне, внутри компании, словно от брошенного в спокойную гладь озера камня, поползли круги — между топ-менеджерами возникли серьезные разногласия.

Некоторые руководители высшего звена были охвачены тревогой. Они считали, что нынешние инвестиции компании в развивающиеся рынки подобны азартной игре, масштаб которой уже вышел за рамки контроля. На совещании финансовый директор с мрачным видом представил коллегам отчеты, и каждая цифра в них ложилась на сердца присутствующих тяжелым ударом. Указывая на показатели, он серьезно произнес:

— Судя по текущему движению денежных средств и прогнозам прибыли, соотношение затрат и результатов на развивающихся рынках крайне неразумно. Деньги текут туда рекой, а отдача минимальна. Если мы продолжим в том же духе, то окажемся на самом краю пропасти, столкнувшись с колоссальными финансовыми рисками.

Они опасались, что при бесконтрольном вложении ресурсов в новые рынки финансовое состояние компании стремительно ухудшится. Если финансовая цепочка порвется, все накопленные за долгие годы богатство и репутация будут уничтожены, а все труды пойдут прахом.

Основываясь на этих опасениях, они настойчиво предложили замедлить темпы экспансии на развивающиеся рынки и перенаправить ресурсы и энергию на внутренний рынок. В их глазах домашний рынок был надежной крепостью, фундаментом компании. Здесь были богатые ресурсы клиентской базы — партнеров, которые прошли с компанией долгий путь, — и отлаженные каналы сбыта, подобные скоростным автомагистралям, гарантирующим доставку продукции до потребителя. Риски на внутреннем рынке были относительно невелики, а среда — привычной. Они настаивали на том, что сначала нужно укрепить и расширить внутренний бизнес, создав для компании стабильный тыл, чтобы обеспечить устойчивость работы.

Однако у Лу Юя и Сяоси было совершенно иное мнение. Они твердо верили, что развивающиеся рынки таят в себе безграничный потенциал, а нынешние трудности — лишь временное явление, словно грозовые тучи: какими бы страшными они ни казались, в конечном итоге они рассеются. В сердце Лу Юя развивающийся рынок представлялся плодородной, еще не возделанной землей, полной бесчисленных возможностей. Стоит лишь преодолеть нынешние преграды, и будущая отдача будет неизмеримой — словно посаженное в эту почву семя надежды, которое в будущем превратится в густой лес.

Сяоси, неизменно поддерживавшая Лу Юя, добавила:

— Мы потратили огромное количество времени и сил на предварительные исследования и собрали богатый массив данных — все это доказывает широкие перспективы развивающихся рынков. Проблемы, с которыми мы столкнулись сейчас, есть не только у нас, с ними сталкиваются и другие компании. Это неизбежный вызов в процессе развития рынка, словно в

ожесточенном сражении: кто первым прорвет окружение и решит эти задачи, тот захватит инициативу и получит колоссальное конкурентное преимущество.

В ее глазах сияла решимость, словно она уже видела будущее, в котором компания добивается блестящих успехов на новых рынках.

В тот день компания созвала важнейшее совещание руководства, посвященное этому вопросу, от которого зависело будущее развитие. В зале заседаний царила напряженная, гнетущая атмосфера, казалось, можно было услышать тяжелое дыхание каждого. Стороны столкнулись в споре, словно две противоборствующие армии.

Один из топ-менеджеров, нахмурившись, сурово произнес:

— Посмотрите на текущую ситуацию: развивающиеся рынки полны неопределенности. Мы уже вложили огромные средства, а отдачи почти нет. Если продолжить наращивать инвестиции, финансовый отчет компании будет выглядеть крайне неприглядно. Как только возникнут проблемы с финансированием, компания окажется перед лицом грандиозного кризиса. Я считаю, что сейчас самое разумное — переключить фокус на внутренний рынок. Мы знаем его лучше, потребители знакомы с нашим брендом, риски здесь ниже. Давайте сначала укрепим фундамент дома, а потом будем планировать дальнейшее развитие.

В его словах сквозили тревога и нетерпение, он искренне надеялся убедить всех сменить курс.

Сяоси терпеливо выслушала его и, одарив присутствующих мягкой, но уверенной улыбкой, начала объяснять:

— Я прекрасно понимаю ваши опасения, ведь стабильное развитие компании — наша общая цель. Но вы ведь тоже видите скорость развития и потенциал этих рынков. Мы провели глубокие исследования, и собранные данные подтверждают огромные перспективы. Трудности, с которыми мы столкнулись, — это неизбежный этап. Кто первым найдет решение, тот и станет лидером, обеспечив себе огромное преимущество. Если мы найдем верный путь, будущая прибыль превзойдет все ожидания. Мы не можем отказываться от будущего только из-за сиюминутных препятствий, нужно смотреть дальше.

Ее голос звучал ясно и убедительно, каждое слово было наполнено верой, которой она пыталась заразить коллег.

Лу Юй, немного помолчав, не спеша произнес:

— Я понимаю ваши сомнения, стабильность компании действительно превыше всего. Но мы не можем игнорировать значение развивающихся рынков для нашего будущего. Мы не должны поворачивать назад при первых же порывах ветра, иначе никогда не достигнем берегов успеха. Конечно, я осознаю риски, о которых вы говорите. В процессе дальнейшего освоения новых рынков мы составим более осторожный инвестиционный план, будем жестко контролировать

риски и следить за тем, чтобы каждый наш шаг был взвешенным. Мы продолжим раскрывать потенциал новых рынков, не ставя под угрозу финансовую безопасность компании.

В его словах сочетались понимание чужих тревог и твердость собственных убеждений, что демонстрировало его выдержку и ответственность как лидера.

После совещания Лу Юй и Сяоси вернулись в кабинет и тихо закрыли дверь. Лу Юй устало вздохнул, затем бережно обнял Сяоси и нежно прошептал:

— Дорогая, что бы ни случилось, я верю, что мы приняли верное решение. Мы вместе прошли через многое, и эти трудности — лишь малая часть пути. Мы справимся, и все увидят потенциал развивающихся рынков, а мы приведем компанию к еще более блестящему будущему.

В его голосе слышались любовь к Сяоси и непоколебимая уверенность в завтрашнем дне.

Сяоси, прильнув к нему и чувствуя тепло его объятий и твердость его духа, решительно ответила:

— Да, я верю, что мы обязательно справимся. Я верю в наши чувства и еще больше верю в наше дело. Мы добьемся успеха.

Ее слова стали для Лу Юя поддержкой, укрепившей его решимость.

Они черпали силы друг в друге, и их чувства в этот момент стали еще крепче. Они решили доказать делом, что их стратегия верна, и позволить компании засиять еще ярче на развивающихся рынках. Они знали, что путь впереди полон испытаний, но пока они идут рука об руку, ничто не сможет остановить их. В грядущие дни они будут еще упорнее искать решения проблем, прокладывая для компании светлый путь к развитию.

<http://bllate.org/book/18476/1772614>